Notícias da ACIC

Informativo da Associação Empresarial de Cerejeiras (ACIC).

Setembro de 2022
Cerejeiras/RO

Ed. nº 067

Conheça a nova diretoria ACIC biênio 2022/2024

Presidente

Claudia Dutra
Auto Posto Bem

Vice Presidente

Celina Marta Corso
Óptica Celina

Secretário

André Mendes Gonçalves da Silva
Org. Contábil Líder

Vice Secretário

Anderson Diogenes Munhoz
Org. Contábil Líder

Tesoureira

Gizele Alves Baroni
Gizele Presentes

Vice Tesoureiro

Wesley Assir de Oliveira
Natus Pharma

Conselho 1º Titular

Laércio Rodrigues Pereira
Ronnet Provider

Conselho 2º Titular

Adélio da Silva Batista
Inviolável

Conselho 3º Titular

Wallaci Machado
Imaral Pneus

1º Suplente

Fernando Ferreira Lima
Byte Informática

2º Suplente

André Mendes Gonçalves da Silva
Nativa Lingerie

3º Suplente

Rildo Albino da Costa
Box Content

Palavra da Presidente - Claudia Dutra "A ACIC para mim sempre foi a casa do empresário, uma entidade de suporte ao comércio Cerejeirense, e nesses últimos 05 anos a qual faço parte dessa diretoria pude compartilhar dessa luta em prol aos empresários.

Ao assumir a Presidência da ACIC levo em meu coração o desejo de fortalecer cada vez mais o comércio de cerejeiras, buscando por novas soluções empresariais, fortalecendo parcerias e valorizando a nossa cidade.

Outra causa a qual pretendo atuar ao lado desta diretoria nos próximos dois anos é o fortalecimento do associativismo

e as parcerias firmadas com as Associações Empresariais de Colorado do Oeste, Corumbiara e Cabixi.

Sou grata a minha família pelo apoio e incentivo com esse desafio, agradeço à Deus pela oportunidade de assumir essa missão. Agradeço também a cada um dos sócios que dedicou seu tempo para nos dar um voto de confiança e fico imensamente grata a cada membro desta nova diretoria que acreditou e embarcou juntamente comigo nesse projeto.

Nosso foco principal será representar cada um de vocês empresários, quer ir rápido vá sozinho, quer ir longe vá em grupo!

Novos Sócios - Agosto

Fran Decorações

Mercado Vitoria

Karioka Net

Baraba Advocacia

Torinho Agropecuaria

Empresas Aniversariantes Agosto

01/08
TOTALMENTE DEMAIS
4 anos

10/08
LOJA ARCO-IRIS
27 anos

11/08
CONS. ODONT. SPASSO ODONTO
38 anos

11/08
MALAGUETA RESTAURANTE E PETISCARIA
5 anos

14/08
SOCORRO SILVA
16 anos

15/08
FORTAL CORRETORA DE SEGUROS
14 anos

17/08
MACHADO VEÍCULOS
11 anos

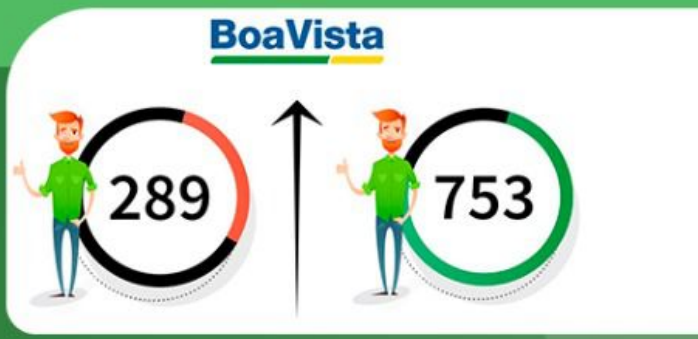
18/08
TEMPERO BOM
7 anos

21/08
HOTEL HANAMI
7 anos

23/08
A S REVENDAS
6 anos

24/08
COLCHÃO & CIA.
10 anos

SCORE e seus benefícios na hora de vender à prazo!



Fazer uma boa análise de crédito na hora de vender a prazo é essencial para evitar dores de cabeça futuras com inadimplências em seu negócio. Por isso, é importante analisar cada item fornecido na consulta, não só se há ou não dívidas.

E um desses itens que pode ser seu parceiro ao decidir conceder crédito é o SCORE. Mesmo que não haja inadimplência no CPF/CNPJ é valioso entender a pontuação do SCORE desse cliente e como ele influencia o perfil de compra do mesmo.

Conheça agora alguns dos benefícios que o SCORE traz para você empresário:
- Aprovação de crédito;
- Pela faixa de classificação de risco, conforme a pontuação do score, você sabe se o cliente é um bom pagador e se é seguro vender a prazo;
- Recomendações de negociação;
- Você oferece condições justas, conforme o perfil do seu cliente e as necessidades da sua empresa;
- Acompanhamento da saúde financeira do seu cliente;
- O equilíbrio das finanças depende de baixos níveis de inadimplência e pontualidade no pagamento de dívidas, com o SCORE é possível entender como esse cliente está.

Deixar de analisar o SCORE é um risco. Seu negócio fica exposto a diferentes problemas de inadimplência, que prejudicam o bom funcionamento das atividades e até a manutenção da saúde financeira.

Quer entender melhor como o SCORE ajuda você? Entre em contato com a ACIC e solicite gratuitamente uma consultoria de crédito e cobrança.